

PRIMO EXPORTATEURS

Vos premiers pas
à l'export ...
... un programme
personnalisé



Objectifs

- Structuration et formation
- Définition d'une stratégie pour un développement export maîtrisé



Phase 1 : entretien et pré-diagnostic

ENTRETIEN

Ce premier contact permet de présenter le programme **Var Cap International** et de cerner la motivation de l'entreprise.

PRÉ-DIAGNOSTIC

Permet de mesurer la maturité du projet export de l'entreprise, sa capacité et la pertinence de ses objectifs.

Votre développement en 3 temps : expertise - formation - action

Phases obligatoires

Phase 2 : EXPERTISE

1. **Analyse générale de l'entreprise**
(forces et faiblesses, environnement interne et externe)
2. **Diagnostic et formalisation du plan de développement international**
3. **Mise en place d'un plan d'actions en 3 ans**
L'entreprise se verra proposer des recommandations d'ordre organisationnelles, opérationnelles et stratégiques afin de favoriser une démarche structurée à l'international et ainsi identifier un plan d'actions export.

Phase 3 : FORMATION

Les essentiels du commerce international : L'approche commerciale de l'exportation

- mise en place d'une stratégie export
- solutions d'accès aux marchés étrangers
- prospection

Le traitement d'une commande

- introduction à une offre commerciale et gestion d'une commande export
- logistique à l'international
- gestion des risques export
- procédures douanières et fiscales
- aspects administratifs et juridiques

Phase découlant des conclusions de l'expertise

Phase 4 : ACTION

Définition et financement partiel d'une première action commerciale (salon international, mission de prospection ...)

Contexte

Var Cap International – primo exportateurs s'adresse aux entreprises varoises ressortissantes des trois institutions consulaires du département : Chambre de Commerce et d'Industrie, Chambre de Métiers et de l'Artisanat et Chambre d'Agriculture.

Cette action doit permettre aux entreprises bénéficiaires de s'appuyer sur une démarche structurée afin de construire une politique de développement à l'international.

L'opération se déroule en quatre étapes qui ont respectivement pour objectif de sensibiliser et sélectionner les entreprises, de leur apporter une formation aux techniques du commerce international, de réaliser un audit stratégique dont les conclusions et préconisations font l'objet d'un suivi et d'un premier accompagnement sur une des actions définies dans le business plan.

La prospection et sélection des entreprises ainsi que le suivi et l'accompagnement sont assurés par le réseau interconsulaire.

Var Cap International est financé par le Conseil général du Var et piloté par la Chambre de Commerce et d'Industrie du Var.

Participation de l'entreprise

- **Phase 1 : Entretien et pré-diagnostic** Gratuit
- **Phase 2 + phase 3 : Forfait de 660 € HT*** Comprenant :
 - Une expertise (2 jours)*
 - Un module de formation (4 jours)
- **Phase 4 : Premier accompagnement** Soumis à devis. Fera l'objet d'un bulletin d'engagement spécifique

** Prise en charge partielle possible par la Formation Continue.*

Contact - **04 94 22 81 51**